



会社説明

株式会社 TOC ソリューション 代表取締役 堀江 悠馬

代表自己紹介



■香川県出身

岡山県の大学を卒業後、食品乾燥機メーカー大紀産業株式会社に入社し、国内営業を13年間実施。

北海道から西表島まで日本の離島も含め、あらゆる場所を訪問。

東京では、中央区(銀座)、千代田区(丸の内、大手町他)、渋谷区、新宿区、港区(青山、赤坂、芝浦他)、品川区等の大手企業または大使館を訪問し営業活動を実施。

大紀産業では、75年間で歴代トップの売り上げをあげ、社長賞を5回受賞。

ドライフルーツ製造の技術指導や原料の組み合わせを発見し、客先と粉末での特許を取得する等、広域的な分野において成果をあげる。

2024年2月にシンガポールへの飛び込み営業を実施、同年10月に13名をアテンドしシンガポールへ再訪問。

10社程度の企業とコンタクトを取り、シンガポールでの活動を実施することに成功。

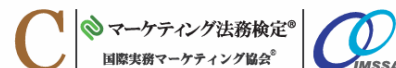
商品販売実績ができ、発送までの手続き、現地での企業設立をサポート。

催事事業も大きく手がけていきたいと、2025年1月に起業することを決めて即起業。

2025年はパリ、ベトナム、マレーシア、フィリピン、タイ、ドバイ、サウジアラビアと事業を拡大予定。

■会社所有資格

- ・貿易実務検定
- ・マーケティング法務
- ・マーケティングビジネス検定
- ・フォークリフト
- ・準中型免許
- ・管理栄養士(専務保有)



■2024 - 2025実績

- ・ Singaporeお客様へ商品発送 実施中
- ・ Singapore会社登記 実施中
- ・ Singaporeアテンドツアー3回実施
- ・ Vietnamアテンドツアー1回実施 4月予定
- ・ Franceアテンドツアー1回実施 8月予定
- ・ UAE・サウジ訪問 2月予定
- ・ マニラ訪問 5月予定
- ・ バンコク訪問 5月予定
- ・ 国内関連機器販売(前職年間300件対応)
- ・ 国内原料提案(国内メーカー多数)

会社概要

事業内容	海外催事運営(主にシンガポール)、海外催事営業代行 海外アテンドツアー、貿易サポート、会社登記サポート 海外製品輸入業務サポート、国内マッチングサービス(主にB to B)、加工品のアドバイス、機械類の課題解決 オンラインセミナー、経営塾の運営(カリスマ経営者による講義有)
取扱製品	食品(主にフライドポテト、スイスチョコレート、オー ストリアチョコレート他) 機械(主に食品乾燥機、粉碎機、スライサー、ふるい機)
創業	2025年
所在地	香川県本社
従業員	2名
資本金	300万円
業績	本年度スタート

海外活動実績

訪問国：シンガポール(ほぼ全域)、マレーシア(ジョホールバル、クアラルンプール)、
ベトナム(ホーチミン、ベンチェ省)、タイ(バンコク)、フィリピン(マニラ)
アラブ首長国連邦(ドバイ、アブダビ)、サウジアラビア(リヤド)、フランス(パリ)

催事開催場所：シンガポール(オーチャード)、マレーシア(クアラルンプール) ※準備中、フィリピン(マニラ) ※準備中
タイ(バンコク) ※準備中

展示会出展、訪問場所：シンガポールEXPO、ドバイトレーディングセンター(ガルフーズ)

食品輸出可能国：シンガポール、ベトナム、タイ、マレーシア、フィリピン、アラブ首長国連邦
サウジアラビア、インドネシア、フランス、アメリカ他

※他の国に関しても別途ご相談下さい。

※ご希望に添えない事もございます。ご了承の程よろしくお願い申し上げます。

主要取引先 (Main sales customer)

- COLUMBA NOE(Singapore)
 - 三越伊勢丹ホールディングス(Singapore)
 - 株式会社COA(Ginza)
 - 株式会社前田商店(Oosaka)
 - ノバシーナ(Switzerland)
 - 大紀産業(Okayama)
- (順不同)

経 営 の 4 つ の 柱

1

企業コンサルティングサービス

- 1 契約企業様の問題点のソリューションや企業間マッチングのフォロー
- 2 製品や機械の困り事を情報やコネクション面でソリューション

2

企業様の海外事業を後押し

- 1 シンガポール・マレーシア・ベトナム・タイ・フィリピン・インドネシア・ドバイ・サウジアラビア・パリのビジネスをサポート
- 2 サポート内容は、現地での法人設立、催事場の紹介、貿易代行業務のサポート・現地インポーター企業とのマッチング・各国におけるレギュレーション取得のサポート

3

現地でのアテンドツアーの企画

- 1 航空券の手配、ホテルの手配、夕食会場の手配から現地にて参加される企業様に合わせたアポイント取得から営業同行提案アフターフォローの実施
- 2 日本国内への輸入業務のお手伝いやサポート

4

オンライン 塾による人材強化

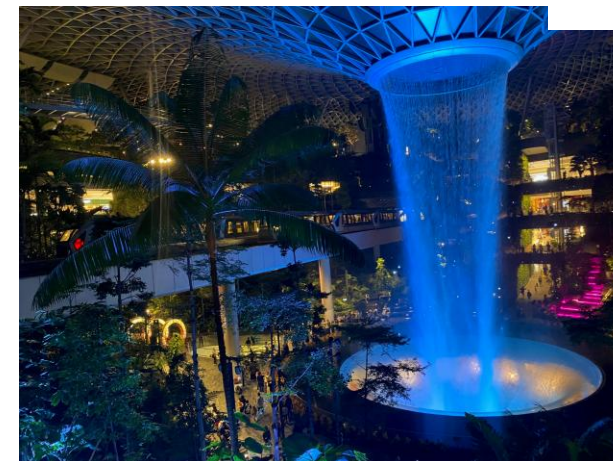
- 1 週1回の営業スキル向上のための塾を開校予定
- 2 優秀な人材は海外現地の企業を紹介しビジネスに繋げていく予定



PROPOSAL

1. 海外催事サポート

①シンガポール(Singapore)



催事出店(SAIJI)





催事出店(SAIJI)

シンガポールの日本の銀座と呼ばれるオーチャードロードで2週間の販売ができます

メリット(Merit)

シンガポールの内情を確認でき、
グローバルな活動を広報できます

- 伊勢丹というブランドにより集客はしっかりできる
- シンガポール屈指の高級立地
(客層：富裕層が多い)高価格での販売が期待
- シンガポールは多民族国家のため様々なリサーチが可能
- 営業代行サービスを使えば動画や写真などもこちらで手配
- 調理器具や冷蔵庫なども常備しており追加設備不要



Instagram



伊勢丹

フォローする

メッセージ

5,084 件の投稿

フォロワー数15.6K

7人をフォロー中

伊勢丹シンガポール

ショッピング街

これが日本です。

細部にまで完璧さをもちます。

・スコッツ、タンピネス、セラングセントラル

350 オーチャードロードショーハウス、シンガポール 238868

@ www.isetan.com.sg/コミュニティ



営業時間 / 休業日

午前10時～午後9時

住所

350 Orchard Road Shaw House Singapore 238868

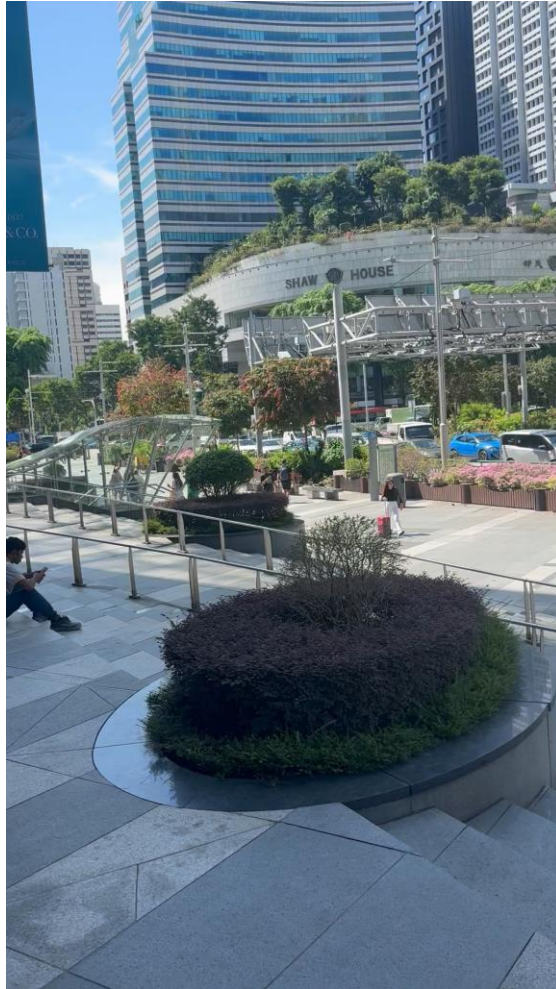
TEL: 65-6733 1111 FAX: 65-6734 7083

公共交通機関

MRT南北線/トムソン・イーストコースト線

オーチャード駅下車、バス、タクシー

■ 販売場所 (シンガポール 伊勢丹 スコッツ店) 周辺動画



販売場所周辺 (Orchard Road)



【催事スペース】

右図赤枠のスペースがイベントスペースです。

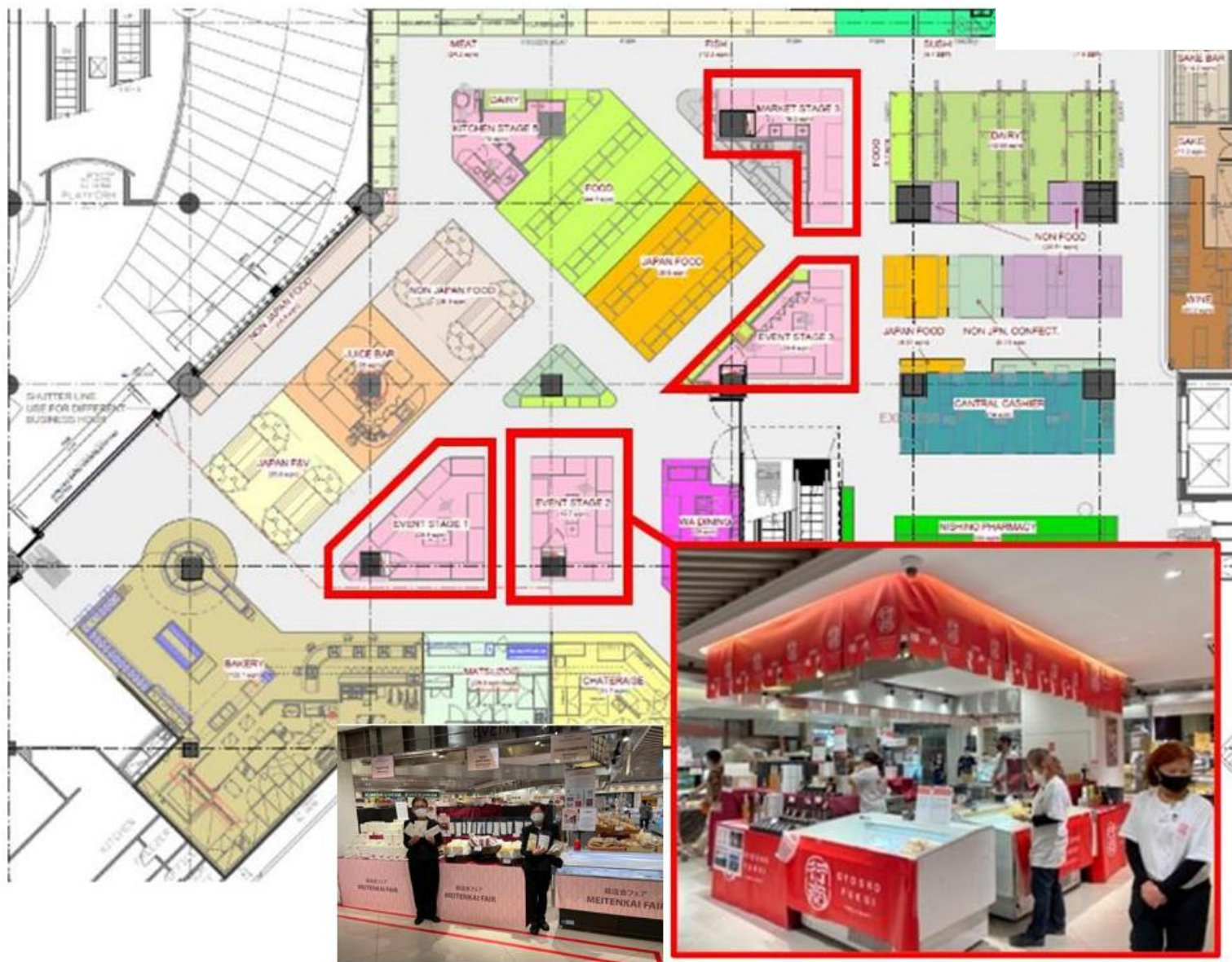
4つのブロックにわかれており、

5尺換算で、全体で36台を設置することができます。

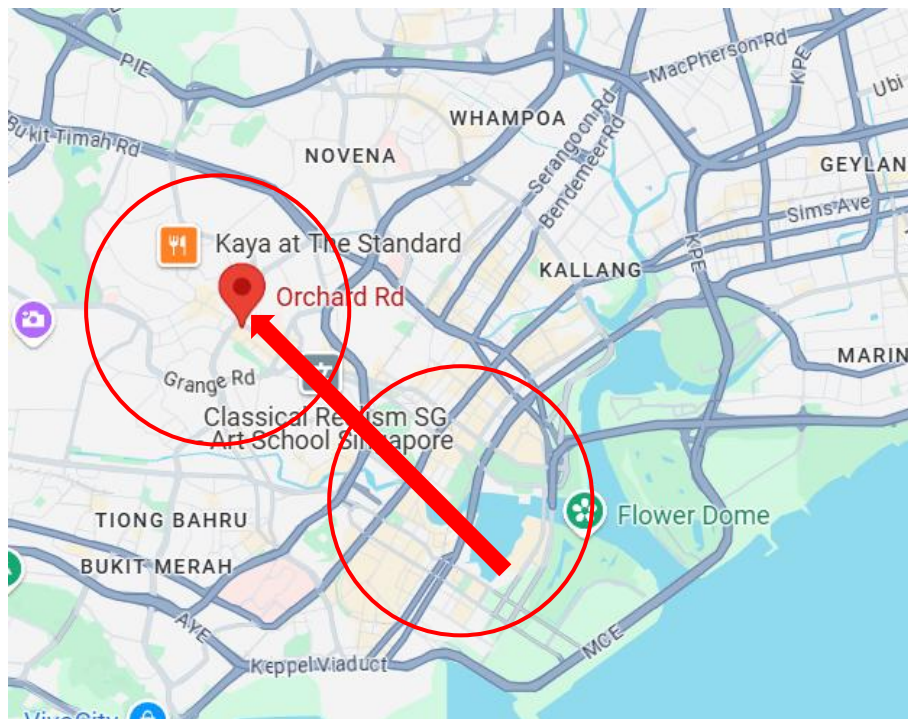
作業内容や販売商品によって異なりますが、1社あたりは2台～3台のスペースとなります。 ※実演スペース含む。

こちらで、定期的に日本の地域産品のフェアを行い、お客さまにご好評をいただいております。

■ Isetan Scotts 伊勢丹スコッツ店

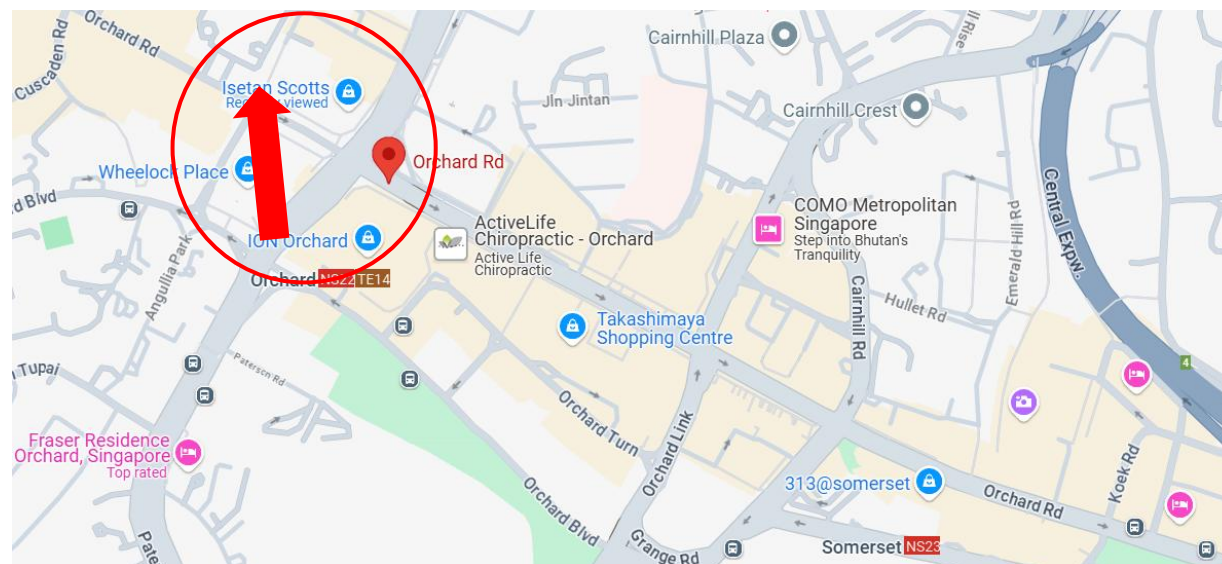


販売場所 (シンガポール 伊勢丹 スコッツ店) 周辺立地



Place Characteristic

マリーナベイサンズ近辺から車で15分の好立地
シンガポリアンもビジターもこぞって買い物する
ショッピングストリート



Location Characteristic

地下鉄出口からすぐ近くの好立地
シンガポールでは車規制が厳しく車所有者が少ないです。
地下鉄利用者が多いですが駅近で利便性抜群です

料金表 (海外催事事業)Option(オプション)

海外展開サポート事業料金表 Of TOCソリューション

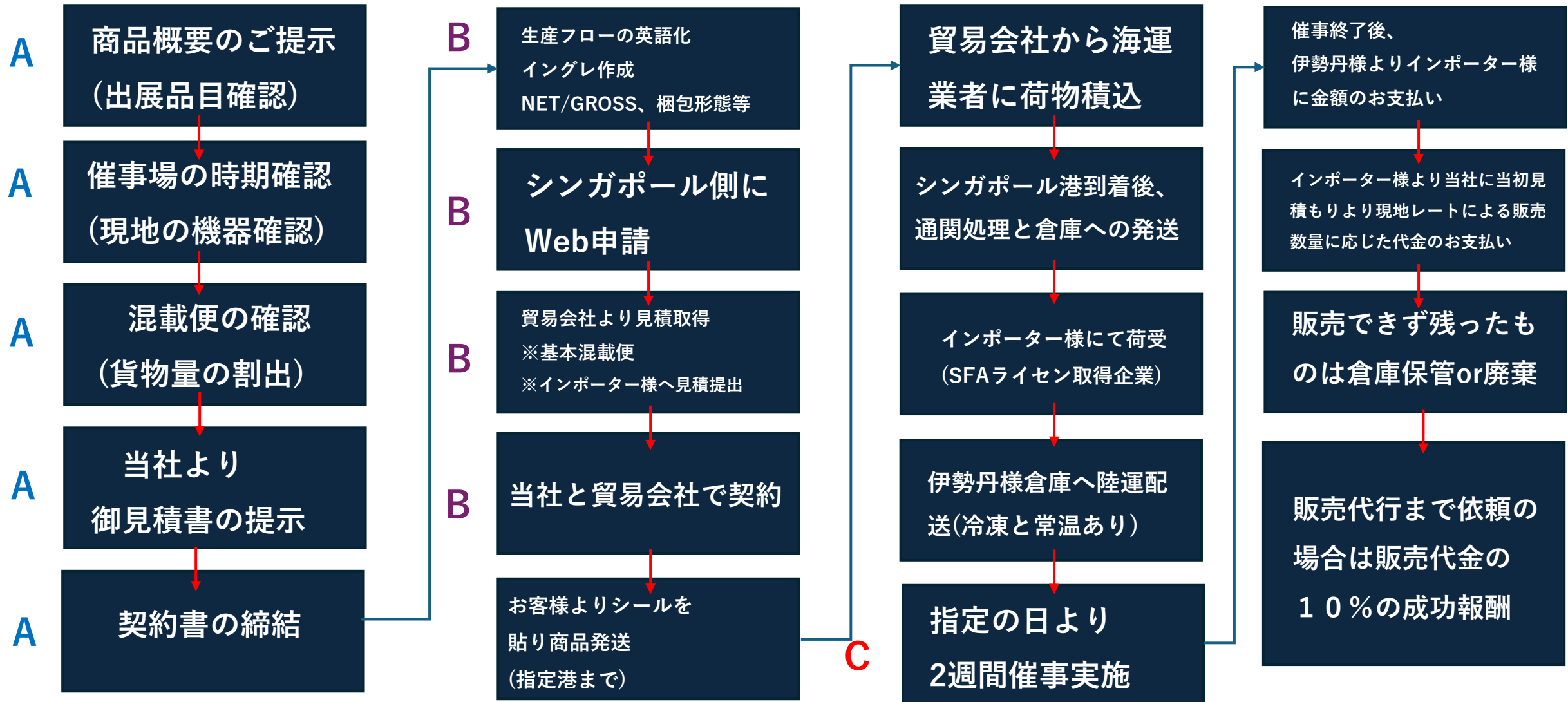
追加オプション(通常料金に加算されます)

①販売員 1名につき(シンガポール人)複数名可	2000円/h		
②カタログ 英語 翻訳	3000円/ページ		
③催事用備品関係 ※別紙参照	別途		
④航空券(SG Arrival)ホテル、夕食会場手配	20000円/回		
⑤シンガポール会社登記サポート	250000円		
⑥シンガポール内での催事以外の市場調査	100000円/日		
⑦シンガポールアテンド費用	100000円		

※内容によってはご希望に添えない事がございます。あらかじめ、ご了承の程よろしくお願い致します。



催事出店までの流れ



TOCソリューションを選ぶ メリットとデメリット

メリット(Merit)

1. スピードが速い

理由) 商品コンサルティングから貿易書類、
現地販売代行までの一気通貫ができる事から
スピード感がだせます。

2. コストが安い

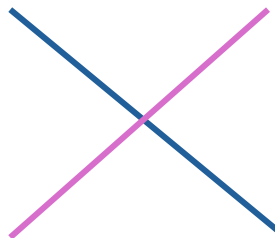
理由) i. 貿易会社様との連携がある事で混載便の手配がしやすかったり
現地のインポーター様は当社が設立サポートしている
企業様である事から仲介料が安いからです。

理由) ii. 多様な事業を手掛けているからできる
シンガポールで他の企業との取引もある事からそのためだけの
渡航でないため販売代行に行くコストも最大限落とす事ができます。

3. 広域的な案件に対応できる

理由) 前職で様々な商材に触れてきたことと、多様な人脈を構築して
来た事で広い範囲でご相談に乗る事ができます。

メリットと
デメリットをみて
お選び下さい



デメリット(Demerit)

1. 人員が少ない

理由) 今年起業したばかりなので人員が少ないです。従いまして
多くのお客様を一度にお受けする事ができず、少量の枠しか設け
られません。

2. 貿易面で知見が少ない

理由) i. シンガポールへの貿易実績はありますが今から知見を大きく
増やしていくところです。初年度は調査部分や内容等によりご迷惑
をおかけする事もあるかと思いますので通常よりもお安い
オープン特価でご対応させていただきます。

3. 催事事業が今年スタート

理由) 昨年シンガポールへの営業をスタートし始めた事業のため
催事の展開も今年が1年目。課題点や内容を再考し改善していか
なくてはいけない点もでてくると思います。また、催事場が常に空
いている訳ではないので順番待ちの可能性もあります。こちらに関
しては別途ご案内申し上げます。



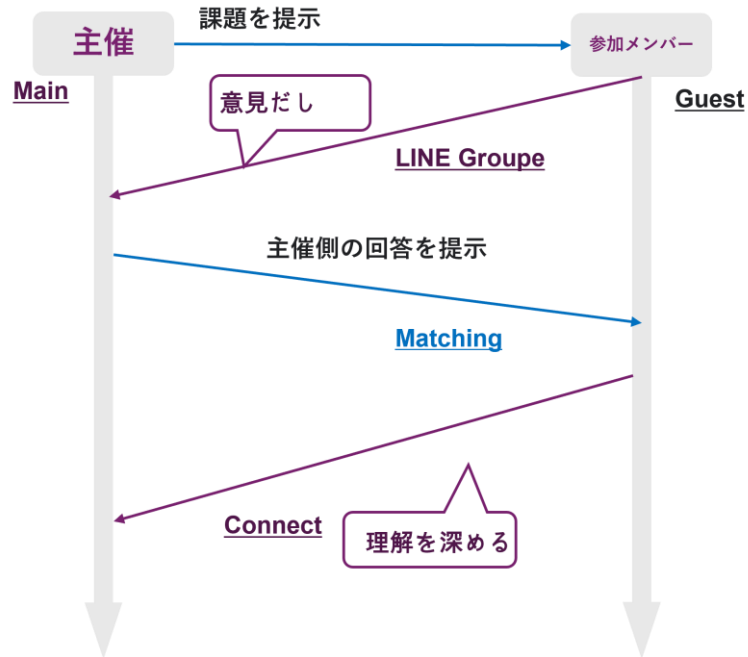
PROPOSAL

2.海外アテンド

アテンド事業概要

コンセプト (Concept)

世界中の企業と日本の企業を繋ぐ



実施概要

当社では、訪問する国や訪問する企業様に応じて、
現地のアポイント取得を実施しています。

※事前に訪問したい国や地域等をご相談下さい。

※サービス開始から1年程度とまだまだこれからアップデートして
いくためご案内できない内容もたくさんございます。
予め、ご了承下さい。

アテンド料金形態(目安)

※現地までの航空券、宿泊費、交通費、飲食費、海外保険、Wi-Fiルーター等の通信設備は含まれておりません。詳しくは申し込み書の注意事項をご覧ください。

	シンガポール Or ベトナム	ドバイ+サウジアラビア	フランス+イギリス	アメリカ(準備中)
価格 (Price)	30万円 現地アテンド代 航空券 宿泊料 食事代 交通費は 含まれません。	50万円 現地アテンド代 航空券 宿泊料 食事代 交通費 ビザ費用は 含まれません。	50万円 現地アテンド代 航空券 宿泊料 食事代 交通費は 含まれません。	55万円 現地アテンド代 航空券 宿泊料 食事代 交通費は 含まれません。
訪問日程 (Manufacturer)	定員人数に達し次第 ※時間的余裕があれば マレーシア ポジョールバル ※主に、ホーチミンから100km orハノイ周辺	定員人数に達し次第 ※主にドバイがメイン	定員人数に達し次第 ※主に、パリ	定員人数に達し次第 ※主に、ロサンゼルスorニューヨーク
目的 (Purpose)	商談同行・アポ取り カカオツアー 催事出店の商談協力 夕食会場セッティング	商談同行・アポ取り 夕食会場セッティング	商談同行・アポ取り 夕食会場セッティング	商談同行・アポ取り 夕食会場セッティング
市場 (Market)	出店したい日本企業多い 現地での日本企業多い	出店したい日本企業多い 輸出したい日本企業多い	調査中	調査中
所要時間 (Time)	3泊 5日 程度	3泊 5日 程度	5泊 7日 程度	5泊 7日 程度

シンガポールでの取り組み

3

夕食会場の
セッティング

最高の眺めと雰囲気が楽しめる
夕食会場を手配します

Level33, At TWENTY
パームビーチ、ノーサイン
ボードシーフード等を手配します。
その他、MRTが乗りたければ乗り方やバスの
乗り方も現地でお伝えします。



1

現地
市場調査

シンガポールの
市場調査実施

マリーナベイ近辺、
オーチャード、
チャイナタウン近辺のマーケット
を一緒に案内します



4

宿泊や観光
もフォロー

地域に応じたホテルもご案内
宿泊フォロー

泊まりたいエリアに応じて
好きなホテルを手配します
インド、イスラム、仏教、中華圏
マリーナベイ近辺等好きな立地で案内
します。



5

近隣の国であ
ればご案内

時間があれば
マレーシアも訪問

人気上昇中のジョホールバルにも
訪問することができます。
時間や日程の調整ができれば
ご案内します。



2

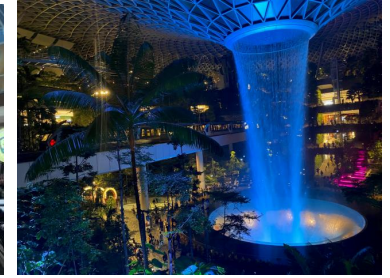
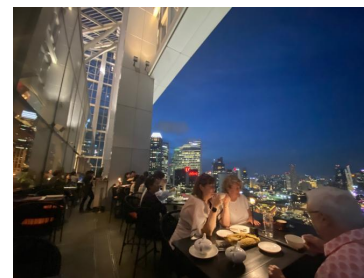
現地アポ取り

現地企業様の
アポイント取得

SKY21様、
伊勢丹シンガポール様
等現地企業様の
アポイント及び同行訪問を実施
します。Grabでタクシーの手配
や通訳もこちらで実施します。



市場調査(シンガポール)



飲食(FOOD)

現地の飲食企業様や小売卸企業様、B to Bを実施している企業様をご紹介します。同行訪問いたします。また、貿易の援助や書類作成のアドバイスもさせていただきます。



マッチング (Matching)

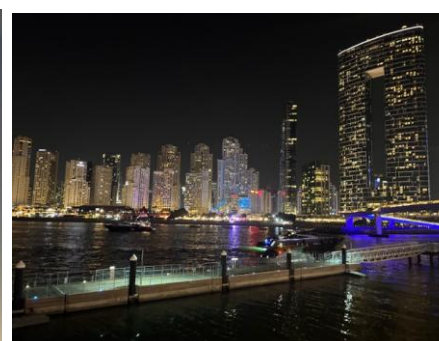
現地の経営コンサルティングをされている方とお繋ぎいたします。その後のやりとりのフォローやオンライン面談なども一緒に進めさせていただきます。



催事出店(SAIJI)

シンガポールで催事を実施している企業様を、ご紹介させていただきます。商品や供給量によっては出店できない場合もございます。まずはご相談下さい。貿易のフォローや貿易会社もご紹介いたします。

市場調査(UAE・サウジアラビア)



MR (Marketing Research)

現地スーパーや飲食店などのMR (Marketing Research)のお手伝いを実施します。また、現地JETRO様のグリーンフィンギングサービスなどの取得と同行訪問も実施します。



マッチング (Matching)

内容によりませんが、ドバイの会社とマッチングさせていただきます。また、機械の販売をされたいメーカー様に限り、サウジアラビアに販路をお持ちの企業様とお繋ぎいたします。サウジアラビアの食品の輸出に関しては今後成長が見込まれています。



店舗出店(SAIJI)

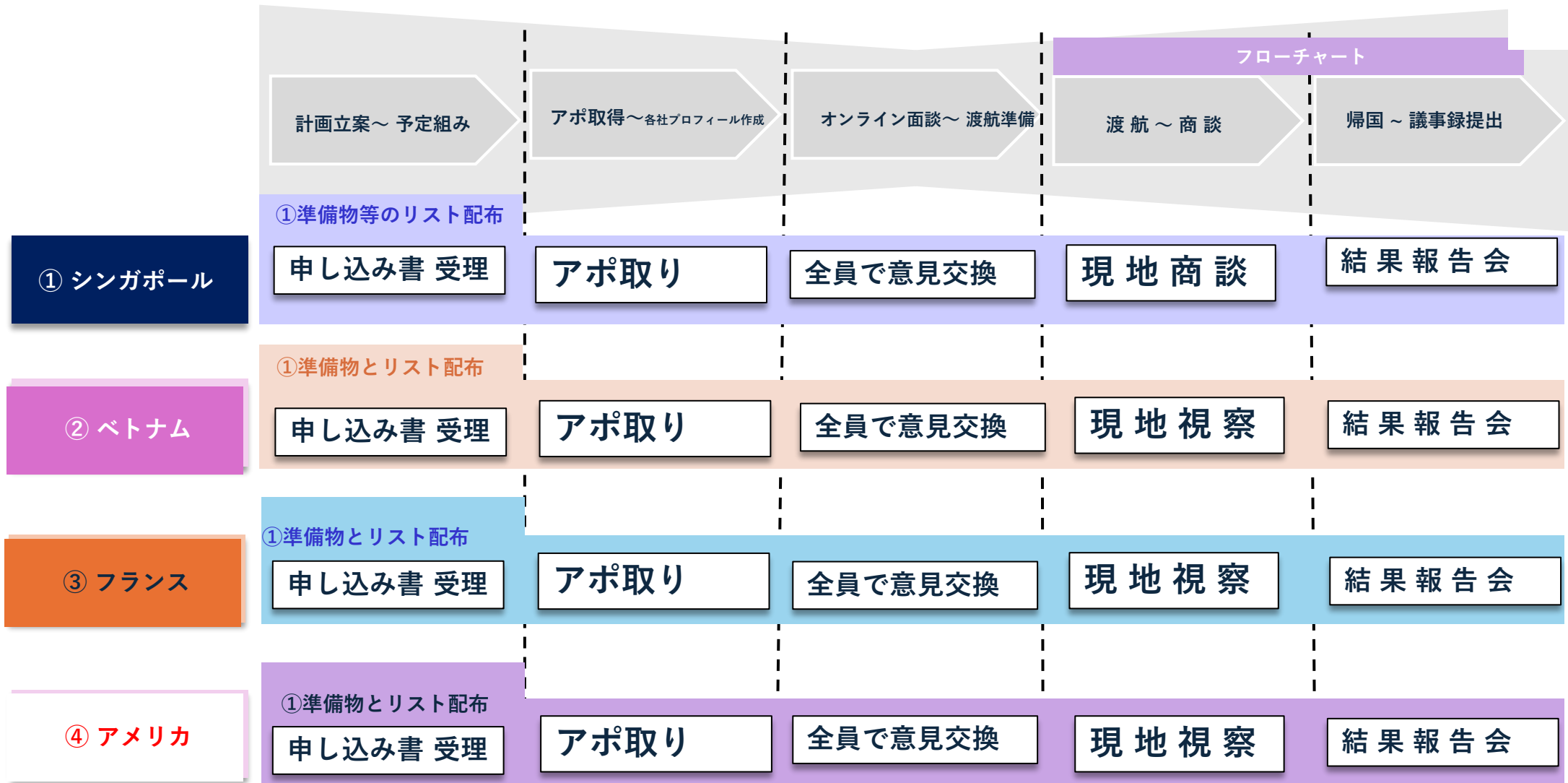
ドバイで店舗運営を実施している企業様を、ご紹介させていただきます商品や供給量によっては出店できない場合もございます。まずはご相談下さい。貿易のフォローや貿易会社もご紹介いたします。現地に会社を登記されたい方などもご相談下さい。

2. 事例（訪問実績がある業種）

シンガポール					ベトナム		フランス＋イギリス		ドバイ＋サウジアラビア			
業 種 (Method)	・洋菓子 ・精肉 ・建築 ・着物 ・海産物		・果物 ・加工品 ・ジュエリー ・菌床		・洋菓子 ・精肉 ・建築 ・着物 ・海産物		・果物 ・加工品 ・ジュエリー ・菌床		調整中 次回渡航は8月中旬を予定		調整中	
お客様の声 (Benefit)	販路のアドバイスが聞ける 現地の状況が詳しく理解できた		4月24日より訪問予定		—		—		サウジアラビアはまだまだこれから10年後かな ドバイには日本の加工品が少ないな！		—	
デメリット (weakness)	複数回渡航する必要がある		複数回渡航する必要がある		—		—		複数回渡航する必要がある		—	
使用ケース (Case)	店舗のオープン 小売物の輸出 催事への出店		高級街のスーパー		—		—		ドバイアウトレットモール コリアンジャパンスーパー ドライモール		—	
向いている状態 (Situation)	シンガポールで何かを始めたい方		ベトナムで何かを始めたい方		フランスに何か売りたい方		—		ドバイで何かを始めたい方		—	

※販売を保証しているツアーではありません。あくまで市場調査と現地の方のご紹介を予定しているものです。ご希望に添えない場合がございます。

アテンドチャート



※販売を保証しているツアーではありません。あくまで市場調査と現地の方のご紹介を予定しているものです。ご希望に添えない場合がございます。

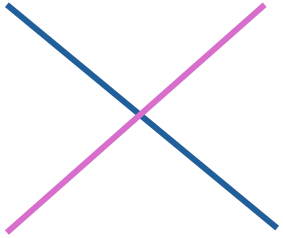
インバウンド と アウトバウンド

プロダクトを海外輸出する事でインバウンドに必要な事項が**みえてくる**

国内 (Inbound)

- 自分が狙っている国の方は何を求めてきているのか？
- どういう味覚や興味関心をもっているのか？
- どのどんな文化に興味をもっているのか？
- 値段設定としてどのぐらいが適正なのか？
- いつの時期に来ているのだろうか？

解決(Solution)



海外 (Abroad Country)

- 何が売れるのか？
- 貿易はどうやってやるのか？
- 現地の企業設立はどうやってやるのか？
- 催事売り場の状況はどうなっているのか？
- 展示会の状況はどうなっているのか？

2025年の日程に関して

2024年に始めた当社のサービスは、来年より段階的にスケールアップさせていく予定でございます。
 今年は2度のシンガポールツアーを実行しましたが、来年からは訪問する国を増やしていきます。

2024年

訪問場所

●訪問場所

・ Marina bay

・ Orchard

・ Telok Ayer

・ Wan Lee

・ Clarke Quay

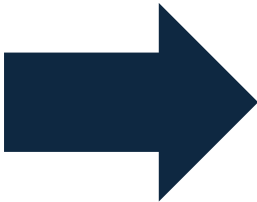
・ PAYA KEBAR

・ Aljunied

・ GEYLANG

・ Sentosa

・ Changi



2025年

訪問場所

●訪問予定場所

・ Marina bay

・ Orchard

・ Johor Bahru

・ Riyadh

・ Telok Ayer

・ Wan Lee

・ Ho chi Minh

・ Dubai

・ Clarke Quay

・ PAYA KEBAR

・ Ben Tre

・ Abu Dhabi

・ Aljunied

・ GEYLANG

・ Pari

・ Manira

・ Sentosa

・ Changi

・ London

・ Bangkok

訪問国数

前年の3倍の国に訪問し、インポーターや販売先を拡大してく予定です

貿易実績国数

前年の5倍の国に貿易実績をつくり、ライセンス取得案件を拡大してく予定です

PROPOSAL

3. マッチングサービス

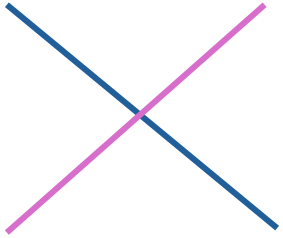
国内 と 海外マッチングサービス

『あなたのビジネスに、世界をプラス。』

国内 (Inbound)

- 量販店やEC会社とコンタクトをとりたいがどうだろう？
- 業界の情報がないが良い情報はないか？
- 販売形態や必要なものがわからない？
- 機械を探しているが見つからない？
- 原料の使い方がわからない？

解決(Solution)



海外 (Abroad Country)

- 何が売れるのか？
- 相手国はどういった業種がいるのか？
- 営業代行がないか？
- 商品梱包を現地で購入したいがどうしたらいい？
- 展示会の情報がないか？



企業マッチングサービス 料金プランのご案内

株式会社TOCソリューション

サービス概要

- 当社は国内外の企業をつなぐマッチングサービスを提供。
- 貴社のニーズに合った最適なパートナー企業をご紹介します。
- 国内外の企業ネットワーク
- 業界・ニーズに応じた最適マッチング
- サポート体制充実



料金プラン

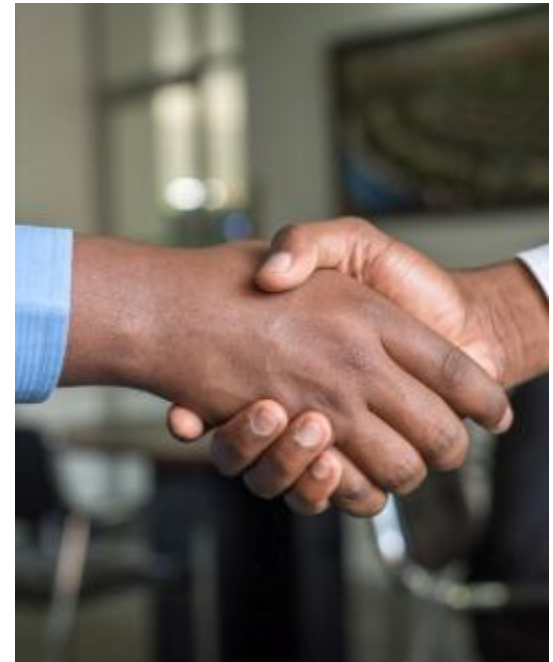
料金プラン	費用
基本料金	30,000円（最低料金）
満足度に応じたチップ制	お客様の評価に基づき自由に設定

料金の決まり方

- 最低料金 30,000円でサービス提供開始（成功報酬制度）
- マッチングの質や満足度に応じて、自由に追加チップを設定
- 費用対効果の高い柔軟な料金体系

申し込みの流れ

- ・1.お申し込み（お問い合わせフォーム or 営業担当へ連絡）
- ・2.企業のご紹介・マッチング
- ・3.ご利用開始・成果に応じたチップ設定



よくある質問 (FAQ)

- ◆ どの業界の企業とマッチングできますか？
 - → 幅広い業界に対応可能です。具体的な希望をお聞かせください。
- ◆ チップは必ず払う必要がありますか？
 - → いいえ、満足度に応じて自由に設定できます。
- ◆ 料金の支払い方法は？
 - → 銀行振込またはクレジットカードが利用可能です。
ご満足いただけた場合のみお支払い下さい



お問い合わせ

TEL: 087-813-8362 FAX:087-813-8363

PHONE:070-5554-4697

Mail: horie@toc-solution.com

Web: <https://toc-solution.com/>

・お気軽にお問い合わせください！



What'sUP



LINE



@TOC.7092

Instagram



PROPOSAL

4.オンラインプラットフォーム

※準備中(Preparing) 随時配信していきます

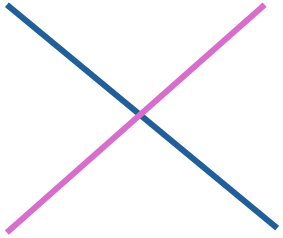
国内と海外の経営者と意見交換できる空間

『国内外のビジネスを加速させる、次世代プラットフォーム。』

国内(Inbound)

- 量販店やEC会社とコンタクトをとりたいがどうだろう？
- 業界の情報がないが良い情報はないか？
- もっと売り上げをあげたい？
- ゼロイチをつくれるようになりたい？
- セミナーを聞いてノウハウを身につけたい？

解決(Solution)



海外(Abroad Country)

- 市場の状況を知りたい？
- 相手の国で会って情報を共有したい？
- 安全な相手なのか？
- 流れがわからないからやり方がわからない
- 展示会の情報がないか？

オンラインプラットフォーム のご案内

国内外の経営者をつながるビジネス空間
&
営業力を養う教育アカデミー

株式会社TOCソリューション



提供サービス

- 営業スキル向上の教育塾（月額25,000円）
- 週1回のセッションで営業力を強化
- 最新の営業手法を学び実践
- オンライン空間レンタル（50,000円/時間）
- 国内外の経営者と直接交流
- 新たなビジネスチャンスを創出



料 金 表（営業スキル向上教育アカデミー）

	月払(月額)	半年払(月額)	年払(月額)	2年払(月額)
価 格 (Price)	25,000円	22,000円	30,000円	25,000円
日 程 (Manufacturer)	1週間に1回 約60分程度	1週間に1回 約60分程度	1週間に1回 約80分程度	1週間に1回 約80分程度
目 的 (Purpose)	営業力の向上やゼロイチの作り方 営業戦略の立案方法や多方面への アプローチ手法	営業力の向上やゼロイチの作り方 営業戦略の立案方法や多方面への アプローチ手法	営業力の向上やゼロイチの作り方 営業戦略の立案方法や多方面への アプローチ手法 + 海外アテンド半額チケット	営業力の向上やゼロイチの作り方 営業戦略の立案方法や多方面への アプローチ手法 + 海外アテンド半額チケット
イベント (Event)	特別講師の出演 月1回目安	特別講師の出演 月1回目安	特別講師の出演 月1回目安	特別講師の出演 月1回目安
トライアル期間 (Trial)	1回無料	1回無料	2回無料	2回無料

利用の流れ

- 1. 申し込み（Webフォーム or 直接連絡）
- 2. 初回オリエンテーション（教育塾 or 空間レンタル）
- 3. サービス利用開始（営業スキル向上 or 交流）
- 4. 継続利用 & ビジネス成長

期待できる効果

- 営業スキルの向上（成約率アップ・商談力強化）
- 国内外の経営者とのコネクション拡大
- 新規事業やパートナーシップの創出
- 最先端のビジネストレンドを学ぶ機会

会員限定サービス

エグゼクティブな皆様へ
世界中の人脈をオンラインプラットフォームの中で体験
しませんか？

※本サービスは 会員限定 です

- 信頼できる経営者のみが参加
- クローズドな環境で質の高いネットワーキング
- 厳選メンバー限定の特別なビジネス機会

会員特典

国内外のトップ経営者と直接交流
最新のビジネストrendや成功事例の共有
会員限定イベントやワークショップへの招待



会員のためのポイント制度

<ポイント優遇制度>

TOCのサービスを利用すればするほどポイントが貯まる！
貯まったポイントは特典や割引に交換可能
会員ランクに応じた追加ボーナス制度あり。

<還元率一覧表>

ポイントの貯め方
サービス利用ごとにポイント加算
紹介制度で追加ポイント獲得
特定イベント・キャンペーン時にポイント獲得





ポイント還元制度

『選ばれたエグゼクティブのための、
洗練されたポイントリワード』

サービス内容	ポイント還元率
催事出店	15%
アテンドプラン	10%
オンラインプラットフォーム	3%
マッチング	1%
	※サービスを利用するたびに ポイントがたまり、各種特典と 交換することができます。

オンラインプラットフォーム料金

50,000円/時間

世界と日本の経営者のみを集めたオンラインプラットフォーム。好きな時に好きな国と商談でき、輸出支援サービスや現地インポーター紹介等、よりすぐりの中から厳選した方のみを集めた空間を創造いたします。自分の事業のプラス++を見つけられるワンストップサービス。限定されたメンバーだからこそ、有意義で贅沢な時間を共有できます。

日々、メンバーを増やす事で情報や新しいスキームづくりを楽しみ、全体がWin-Winになるような空間を演出して参ります。

